

FISIOTERAPISTA MANAGER

6-7 Maggio 2023

DOCENTE:

Luca LUCIANI, Fisioterapista e Business Coach

SEDE:

Sala Formazione Fisios, Via Sabazia 30 Vado Ligure (SV)

DESTINATARI:

Medici, Fisioterapisti e studenti ultimo anno rispettivi corsi di laurea

QUOTA D'ISCRIZIONE:

252 euro

ORARI*:

09:00-18:00

CREDITI ECM:

16 richiesti

MODALITÀ DI ISCRIZIONE:

Per iscriversi bisogna far pervenire, alla segreteria Fisios, attraverso i seguenti mezzi:

- Via e-mail a : segreteria.fisios@gmail.com
 - Via posta ordinaria o raccomandata: all'indirizzo Via Sabazia 30 17047 Vado Ligure (SV)
- la seguente documentazione:
- Modulo d'iscrizione debitamente compilato (v. ultima pagina)
 - Copia del titolo di studi (o sua autocertificazione, il modulo è disponibile sul nostro sito) -
 - Copia del bonifico effettuato per l'iscrizione

I PAGAMENTI possono avvenire tramite bonifico bancario intestato a FISIOS srl Via Sabazia 30 17047 Vado Ligure (SV) UNICREDIT BANCA IBAN IT42Q0200849530000101783159

CAUSALE: Iscr. MANAGER cognome e nome partecipante

La quota, oltre alla partecipazione al corso, comprende materiale didattico e accreditamento ECM.



*gli orari potrebbero subire piccole modifiche che verranno comunicate

Seguici su:  

PRESENTAZIONE:

Fisioterapia Manager - PowerWe (weekend)

L'obiettivo del corso è quello di permettere a medici, fisioterapisti e imprenditori del settore di conoscere e applicare i segreti e le pratiche fondamentali per una gestione virtuosa del proprio centro di fisioterapia attraverso le 3 colonne del business sanitario:

- ✓ INNOVAZIONE (dà sempre di più ai tuoi pazienti)
- ✓ MARKETING (aumenta il numero dei tuoi pazienti)
- ✓ CONTROLLO GESTIONALE (controlla solo i numeri che contano)"

Più di 500 professionisti hanno già partecipato a questo corso.

FISIOTERAPISTA MANAGER utilizza un metodo semplice ed efficace, già utilizzato con successo da molti Professionisti e Centri di Fisioterapia.

La didattica articolata in 2 giorni è divisa in 5 lezioni:

- 1- SERVIZIO (creazione di percorsi terapeutici in funzione delle aree di specialità del centro)
- 2- GESTIONE (analisi e controllo dei numeri più importanti per aumentare la marginalità del centro)
- 3- AMBIENTE (divisione e ottimizzazione degli spazi in una moderna visione della fisioterapia)
- 4- COMUNICAZIONE (la relazione con il paziente, la commissione all'interno del team di lavoro, la comunicazione con se stessi, leadership)
- 5- MARKETING (social media e sito efficaci, strategie online e offline per vincere la concorrenza e uscire dalla guerra dei prezzi)

DOCENTE:

Fisioterapista, Imprenditore nel settore sanitario e Business Coach. Dopo la laurea in fisioterapia, ha approfondito le sue conoscenze studiando osteopatia e terapia manuale. Si è specializzato frequentando i corsi di: Maitland, Cyriax, Mulligan, McKenzie, Neurodynamic Solutions. Ha frequentato aule con docenti internazionali come: Jill Cook, Michael Shacklock, Gwen Jull, Paul Hodges della University of Queensland e Shirley Sahrman della Washington University di S. Louis. Diplomato in fisica sanitaria, ha un'esperienza ventennale come formatore e consulente scientifico per le principali aziende italiane produttrici di elettromedicali.

Negli ultimi 10 anni, ha frequentato la Business Mastery di Tony Robbins in UK a Londra, si è specializzato in Programmazione Neuro-Linguistica conseguendo il titolo di Licensed Master Practitioner e di NLP Coach, dalla Society of NLP.

Ha studiato e approfondito i temi del business, del marketing e della comunicazione efficace, in aule e conferenze internazionali con i maggiori esperti mondiali del settore tra i quali: Tony Robbins, Richard Bandler, Paul McKenna, Brian Tracy, Robert Cialdini, Daniel Goleman, Renée Mauborgogne, Jeffrey Liker, Carmine Gallo, Kiev Nordstrom, Joel Roberts, Jeffry Zeig, Manus Lindkvist, Keith J. Cunningham.

Consulente per lo sviluppo del marketing e del management per professioni sanitarie è specializzato nel PERSONAL BRANDING SANITARIO, dove unisce le proprie esperienze professionali con quelle di Business Coach.

PROGRAMMA DEL CORSO

2 giorni di formazione - 14 ore di formazione

SABATO 6 MAGGIO - 1° GIORNO

09:00 Registrazione partecipanti
09:15 SERVIZIO - 1° parte
11:00 Pausa
11:15 SERVIZIO - 2° parte
12:00 Revisione degli argomenti trattati, discussione e domande.
13:00 Pausa pranzo
14:00 GESTIONE - 1° parte
15:15 pausa
15:30 GESTIONE - 2° parte
16:30 AMBIENTE - 1° parte
17:30 Conclusione giornata

DOMENICA 7 MAGGIO - 2° GIORNO

09:00 AMBIENTE - 2° parte
10:15 COMUNICAZIONE - 1° parte
11:00 Pausa
11:15 COMUNICAZIONE - 2° parte
13:00 Pausa pranzo
14:00 MARKETING - 1° parte
15:30 pausa
15:45 MARKETING - 2° parte
17:30 Conclusione giornata

Seguici su:  





MODULO D'ISCRIZIONE E REGOLAMENTO DI PARTECIPAZIONE AL CORSO
"FISIOTERAPISTA MANAGER"
6-7 MAGGIO 2023

I campi sottostanti, obbligatori per fatturazione e per acquisizione dei crediti ECM, devono essere tutti debitamente compilati in modo leggibile. Il modulo dovrà essere firmato in tutti e 2 i cambi sottostanti contrassegnati dal testo "firma".

COGNOME E NOME _____ CODICE FISCALE _____

INDIRIZZO (Via/P.zza, nr, città e CAP) _____

PROFESSIONE (Se Medico indicare specializzazione) _____

NR ISCRIZIONE ORDINE PROF. _____ DATA E LUOGO DI NASCITA _____

E-MAIL _____ TEL. _____

P. IVA _____ CODICE UNIVOCO (solo per P.IVA non in reg. min.) _____

DATI PER LA FATTURAZIONE (Se diversi da quelli del partecipante)

INDICARE CON UNA "X" se si è : DIPENDENTE LIBERO PROF. NON OCCUPATO

PRIVACY: Autorizzo il trattamento dei miei dati personali nel rispetto di quanto stabilito dal D. Lgs. N. 196/2003 e dell'art. 13 del Regolamento UE 679/2016. Tali dati verranno utilizzati per l'inserimento nella banca dati ministeriale gestita da Agenas per quanto riguarda l'accreditamento ECM. Verranno altresì archiviati per fini contabili e/o amministrativi da Fisios.

Per accettazione: data Firma (1)

REGOLAMENTO

1. L'accettazione ed osservanza del seguente regolamento sono condizione per l'ammissione e la frequenza al corso.
2. La Segreteria Organizzativa non risponde del mancato svolgimento del corso sia per il non raggiungimento del numero minimo di partecipanti, sia per cause di forza maggiore, sia per qualsiasi motivo indipendente dalle sue responsabilità.
3. Il versamento della quota d'iscrizione al corso è indipendente dall'ottenimento dei Crediti Formativi del programma ECM.
4. La Segreteria Organizzativa si riserva la facoltà di comunicare l'eventuale disdetta del corso agli iscritti fino ad una settimana prima della data fissata per l'inizio del corso, attraverso comunicazione telefonica o posta elettronica. In questo caso, la Segreteria Organizzativa è tenuta a restituire al partecipante la quota di iscrizione già versata.
5. L'iscrizione al corso non è in alcun caso restituibile, salvo in caso di annullamento del corso da parte di Fisios. Il corsista regolarmente iscritto che rinuncia alla partecipazione deve darne comunicazione scritta che deve pervenire a Fisios almeno 30 giorni prima dell'inizio del corso. In assenza di tale comunicazione, il corsista è tenuto al saldo dell'intero importo della quota di partecipazione. È prevista la possibilità di farsi sostituire da altra persona che abbia i requisiti per la frequenza del corso.
6. In caso di superamento del numero massimo di iscritti, il partecipante può riservare un posto nella lista d'attesa inviando il solo modulo d'iscrizione.
7. Si ritiene opportuno evidenziare che l'iter procedurale adottato dalla Commissione Nazionale per la Formazione Continua in Medicina potrebbe comportare dei ritardi nell'attribuzione crediti di alcune iniziative formative. Pertanto, qualora non pervenga dalla commissione ecm comunicazione circa l'attribuzione dei crediti prima dello svolgimento del corso e/o in tempo utile per informare gli iscritti, o tale comunicazione giunga ad evento realizzato, Fisios non si assume alcuna responsabilità in merito, e non è tenuta ad alcun risarcimento nei confronti degli iscritti.
8. Il mancato rispetto di una sola delle clausole di cui sopra, autorizza la Segreteria Organizzativa a non accettare al corso l'iscritto senza, per questo, dovergli alcun rimborso.
9. L'allievo è tenuto alla puntualità
10. Durante le lezioni il partecipante è tenuto ad un comportamento corretto nei confronti dei docenti e dei colleghi. Un comportamento che turbi il regolare svolgimento delle lezioni è motivo di allontanamento dall'aula senza che il partecipante abbia diritto ad alcun tipo di rimborso.
11. Il partecipante, durante le lezioni, deve astenersi da critiche a docenti ed a metodi di insegnamento. Eventuali critiche ed osservazioni dovranno essere riportate sulla scheda di valutazione ECM che verrà distribuita a tutti i partecipanti al termine.
12. Il partecipante che, per sua negligenza o altre cause dirette o indirette, causerà danni a cose e/o persone, è tenuto al risarcimento civile e penale.
13. Il partecipante sarà coinvolto dal docente nell'esercizio delle manovre pratiche sia come operatore che come paziente. Nel caso in cui non possa essere sottoposto, come paziente, ad alcune o tutte le manovre pratiche previste nel programma del corso. Deve darne preventiva comunicazione scritta alla Segreteria che avviserà il docente del corso. In nessun caso la società sarà responsabile delle esercitazioni pratiche svolte fra i partecipanti durante i corsi da lei organizzati.
14. Il materiale didattico non può essere riprodotto ed è proibito fare fotografie e/o filmati e/o registrazioni audio durante le lezioni se non espressamente consentito dal docente e dai partecipanti.
14. Per l'ottenimento dei crediti formativi ECM il partecipante deve frequentare il 98% delle ore di formazione previste per lo svolgimento del corso e superare gli esami teorici e/o pratici.

Data Firma (2)